

CLUB DE VENTAS

Viña del Mar - Quinta región



¿QUÉ ES?

Un punto de encuentro presencial para reunirnos, hacer un alto en la rutina y aprender en grupo. Aquí encontrarás apoyo, historias reales, mucho que aplicar, pero por sobre todo **motivación**.

EL MÉTODO

Soy Moli, y tengo una academia de capacitación, en vivo y online hace 7 años. En cada taller, te enseñaré todo lo que he aprendido para salgas de la zona de confort, armes y pruebes nuevas estrategias de ventas. Yo seré tu guía para que puedas aplicar y ver resultados en tu negocio.



TALLER 1 - CONECTA CON TU CLIENTE IDEAL

y aprende a venderle desde su necesidad

Martes 21 de octubre de 10:00 a 12:30

OBJETIVO

Aprenderás a vender con estrategia y conexión, identificando quién es tu cliente ideal, qué necesita realmente y qué contenido crear para despertar su deseo de compra, sin sentir que fuerzas la venta.



CONTENIDO

- Quién es tu cliente ideal y cuáles son sus puntos de dolor.
- Descubrir la necesidad real que le resuelves en su día a día.
- Definir el tema que trabajaremos para posicionar tu marca.
- Aprender los distintos pilares de contenido, para conectar, atraer y convertir con tus publicaciones.



Regalo: Diseñaré y te entregaré la radiografía impresa de tu cliente ideal, que será base para tu estrategia (ya te contaré cómo).

INCLUYE MATERIALES DE TRABAJO Y COFFE



¡SOLO 8 CUPOS!

Háblame al whatsapp +56 9 9138 4200

VALOR

Taller 1

\$25.000

PAGA AQUÍ



Martes 21 de octubre de 10:00 a 12:30
9 Norte/1 poniente, Viña del Mar